

**Новые
стандарты,
высокие
результаты**

Финансовые и операционные
результаты МТС

1 квартал 2018 года

Строгое эмбарго до 15.00 23 мая 2018 года

Некоторые заявления в данном пресс-релизе могут содержать проекты или прогнозы в отношении предстоящих событий или будущих финансовых результатов Компании в соответствии с положениями Законодательного акта США о ценных бумагах от 1995 года. Такие утверждения содержат слова «ожидается», «оценивается», «намеревается», «будет», «мог бы» или другие подобные выражения. Мы бы хотели предупредить, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут отличаться от заявленного. Мы не обязуемся и не намерены пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными результатами. Мы адресуем Вас к документам, которые компания отправляет Комиссии США по ценным бумагам и биржам, включая форму 20-F. Эти документы содержат и описывают важные факторы, включая те, которые указаны в разделе «Факторы риска» формы 20-F. Эти факторы могут быть причиной отличия реальных результатов от проектов и прогнозов. Они включают в себя: текущее состояние экономики, включая высокую волатильность учетных ставок и курсов обмена валют, цен на товары и акции и стоимости финансовых активов, воздействие государственных программ России, США и других стран по восстановлению ликвидности и стимулированию национальной и мировой экономики, нашу возможность поддерживать текущий кредитный рейтинг и воздействие на стоимость финансирования и конкурентное положение, в случае снижения такового, стратегическую деятельность, включая приобретения и отчуждения и успешность интеграции приобретенных бизнесов, возможные изменения по квартальным результатам, условия конкуренции, зависимость от развития новых услуг и тарифных структур, быстрые изменения технологических процессов и положения на рынке, стратегию; риск, связанный с инфраструктурой телекоммуникаций, государственным регулированием индустрии телекоммуникаций и иные риски, связанные с работой в России и СНГ, колебания котировок акций; риск, связанный с финансовым управлением, а также появление других факторов риска.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 1 КВАРТАЛА 2018 ГОДА

Ключевые показатели Группы МТС (млрд руб.)	1 кв. 2018	1 кв. 2017	Изменение 1 кв. 2018/ 1 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов ¹	
				1 кв. 2018	Изменение 1 кв. 2018/ 1 кв. 2017, %
Выручка	107,9	104,7	3,1%	108,5	3,7%
в том числе: Россия	101,1	97,1	4,0%	101,6	4,6%
OIBDA	52,1	41,8	24,6%	44,6	6,5%
маржа OIBDA	48,3%	40,0%	8,3п.п.	41,1%	1,1п.п.
в том числе: OIBDA в России	49,6	39,5	25,6%	42,6	7,8%
маржа OIBDA в России	49,1%	40,7%	8,4 п.п.	42,0%	1,3 п.п.
Операционная прибыль	26,8	21,7	23,4%	25,0	15,3%
Прибыль, приходящаяся на владельцев Компании	15,4	12,5	23,6%	16,5	32,3%
Операционный денежный поток	35,7	33,3	7,2%	31,6	-5,0%
Капитальные затраты ²	16,7	11,1	50,1%	16,7	50,1%
Чистый долг ³	204,1	193,1	5,7%	207,0	7,2%
Чистый долг / LTM скорректированная OIBDA ⁴	н/д	х1,1	-	х1,1	б/и
Свободный денежный поток	13,9	22,9	-39,1%	11,0	-52,0%

Мобильные абоненты (млн)	1 кв. 2018	4 кв. 2017	Изменение 1 кв. 2018/ 4 кв. 2017, %	1 кв. 2017	Изменение 1 кв. 2018/ 1 кв. 2017, %
Россия	78,1	78,3	-0,2%	79,0	-1,1%
Украина ⁵	20,7	20,8	-0,5%	20,9	-0,8%
Армения	2,1	2,1	-0,9%	2,1	1,2%
Туркменистан	н/п	н/п	н/п	1,7	н/п
Беларусь ⁶	5,3	5,2	0,6%	5,2	2,4%

Алексей Корня, президент и председатель правления МТС, комментирует результаты:

«Первый квартал стал для бизнеса МТС еще одним успешным периодом. Выручка Группы выросла на 3,1 процента в годовом исчислении до 107,9 миллиарда рублей, включая влияние новых стандартов МСФО, а показатель OIBDA вырос на 24,6 процента в годовом исчислении до 52,1 миллиарда рублей. Без учета новых стандартов, показатель OIBDA вырос на значительные для рынка 6,5 процента. Мы по-прежнему видим улучшение потребительских и деловых настроений на всех рынках присутствия Группы МТС, в то время как растущий спрос на услуги передачи данных продолжает стимулировать рост и прибыльность нашего бизнеса.

В соответствии с дивидендной политикой Группы Совет директоров рекомендовал выплату дивидендов за 2017 год в размере 23,4 рубля на акцию, или в общей сложности 46,76 миллиарда рублей за весь 2017 год. Планируется, что совокупный размер дивидендов в 2018 году, с учетом промежуточных дивидендов, составит 52 миллиарда рублей, то есть 26,0 рубля на акцию.

Мы подтверждаем наши прогнозы на 2018 год с учетом неопределенностей, связанных с ожидаемыми изменениями в регулировании, сборами за частоты, конкурентной средой и некоторыми другими

¹ Здесь и далее в этом отчете под новыми стандартами мы подразумеваем МСФО 9, 15 и 16.

² Исключая расходы на приобретение лицензии на 4G в Украине в размере 1,4 млрд руб. за 1 квартал 2018.

³ Без учета обязательств по аренде.

⁴ Показатель «скорректированная OIBDA» не включает убыток от обесценения внеоборотных активов в объеме 3,8 миллиарда рублей за 2017 год.

⁵ Включая пользователей CDMA

⁶ МТС владеет 49% акций в ООО «МТС» в Беларуси, которые не консолидируются.

факторами, которые могут повлиять на результаты компании во второй половине 2018 года. В целом, однако, мы считаем, что наши базовые показатели остаются достаточно высокими, чтобы МТС могла расти, по крайней мере, так же быстро, как рынок, и сохранять нашу приверженность обязательствам перед нашими акционерами».

КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ЗА ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД И ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ

В начале 2018 года МТС приобрела двух ведущих российских билетных операторов на рынке культурно-развлекательных мероприятий: 78,2-процентную долю в компании Cubichall – 100-процентном владельце ООО «Культурная служба» (бренд «Пономиналу.ру») и 100 процентов уставного капитала в ООО «МДТЗК» (бренд Ticketland.ru). Сделки, нацеленные на диверсификацию бизнеса, позволят МТС занять ведущие позиции на перспективном рынке продаж билетов в театры, на концерты, мюзиклы и фестивали, а также предложить абонентам сервис покупки электронных билетов с его интеграцией в программу лояльности и экосистему мобильных приложений МТС. Сумма сделки по покупке ООО «МДТЗК» (бренд Ticketland.ru) составила 3,25 миллиарда рублей, включая чистый долг. Компания ООО «Культурная служба» (бренд «Пономиналу.ру») была оценена в 495 миллионов рублей, включая чистый долг.

* * *

В марте МТС инвестировала в развитие Ozon Holdings Limited (бренд OZON) 1,15 миллиарда рублей в рамках допэмиссии компании. В результате доля МТС в уставном капитале Ozon Holdings Limited увеличилась до 13,7 процента с 11,2 процента. В мае МТС дополнительно увеличила долю в Ozon Holdings Limited до 16,7 процента через серию сделок с миноритарными акционерами Bernard Lukey (0,35% за 1,75 млн долл. США) и Index Ventures fund (2,65% за 10,83 млн евро).

КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

В марте 2018 года на должность президента МТС назначен вице-президент МТС по финансам, инвестициям, слияниям и поглощениям Алексей Корня.

* * *

В апреле Совет директоров МТС утвердил ряд назначений в топ-менеджменте Группы МТС. На должность вице-президента по стратегии утвержден Александр Горбунов, Максим Янпольский стал вице-президентом по финансовым технологиям, Андрей Каменский занял пост вице-президента по финансам, инвестициям, слияниям и поглощениям.

* * *

Совет директоров МТС утвердил дату годового общего собрания акционеров, которое состоится 28 июня 2018 года, список лиц, имеющих право участвовать в годовом собрании акционеров МТС, будет утвержден по состоянию на 25 мая 2018 года. Совет директоров рекомендовал годовому собранию акционеров составить реестр акционеров, имеющих право на получение дивидендов по итогам 2017 финансового года, на 9 июля 2018 года.

* * *

Совет директоров МТС рекомендовал годовому общему собранию акционеров одобрить выплату дивидендов за полный 2017 год в размере 23,4 рубля на одну обыкновенную именную акцию МТС номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (46,8 рубля на одну АДР). В случае принятия этого решения акционерами общая сумма выплат составит 46,76 миллиарда рублей по итогам 2017 года. Планируется, что совокупный размер дивидендов в 2018 году, с учетом промежуточных дивидендов, составит 52 миллиарда рублей, то есть 26,0 рубля на акцию.

ОБЛИГАЦИИ И КРЕДИТЫ

В марте 2018 года компания досрочно частично погасила десятилетний кредит на сумму 12,668 миллиарда рублей (224,7 миллиона долларов США), который МТС привлекла в 2009 году под гарантию экспортного кредитного агентства Швеции EKN. Досрочное погашение кредита является частью стратегии

по оптимизации долга компании, направленной на использование благоприятных рыночных условий для снижения общей стоимости долга и ускорения его возврата.

* * *

В марте 2018 года МТС разместила на Московской Бирже два выпуска биржевых облигаций серий 001P-05 и 001P-06 со сроками погашения 3,5 года и 7 лет соответственно и со ставками купонов до погашения 7,10 процента и 7,25 процента годовых соответственно. Объемы размещения по каждому из выпусков составили 10 миллиардов рублей.

* * *

В апреле МТС выкупила в рамках оферты облигации серии БО-01 на сумму 7,4 миллиарда рублей. Биржевые облигации серии БО-01 общим объемом выпуска 10 миллиардов рублей с погашением 22 марта 2023 года были размещены 3 апреля 2013 года с офертой через пять лет. Ставка с первого по десятый купоны установлена в размере 8,25 процента годовых. Новая ставка купона в 6,85 процента годовых установлена компанией до следующей оферты, которая пройдет через два года.

* * *

В мае МТС разместила первые в России коммерческие облигации на 750 миллионов рублей с помощью смарт-контрактов на основе технологии блокчейн. Рублевые облигации серии КО-П01 на 750 миллионов рублей со сроком обращения 182 дня и ставкой квартального купона до погашения 6,8% годовых размещены на внебиржевом рынке по закрытой подписке. Национальный расчетный депозитарий (НРД) предоставил для проведения сделки собственную блокчейн-платформу на базе Hyperledger Fabric 1.1. Основным покупателем выпуска облигаций стал Sberbank CIB.

ЗАКОН ЯРОВОЙ

12 апреля 2018 года Правительство Российской Федерации приняло Федеральный закон от 6 июля 2016 года № 374-ФЗ или так называемый “Закон Яровой”, регулирующий требования к хранению данных. Операторам связи предписывается в течение шести месяцев сохранять голосовые разговоры и SMS-сообщения с 1 июля 2018 года, коммуникации через сервисы передачи данных – с 1 октября 2018 года. Это потребует дополнительные инвестиции в инфраструктуру для хранения в размере порядка 60 миллиардов рублей в течение пяти лет.

ПРИБРЕТЕНИЕ «ВФ УКРАИНА» ЛИЦЕНЗИЙ 4G

В марте 2018 года ПрАО "ВФ Украина" (украинская дочерняя компания МТС) приобрела лицензию 4G. В результате национального аукциона оператор получил радиочастоты в полосах 1780-1785/1875-1880 МГц за 742 миллиона украинских гривен (около 1,6 миллиарда рублей) и в полосах 1750-1770 / 1845-1865 МГц за 1,06 миллиарда украинских гривен (около 2,3 миллиарда рублей). В январе 2018 года «ВФ Украина» получила лицензию 4G в полосах радиочастот 2510-2520/2630-2640 МГц. Стоимость этой лицензии составила 631 миллион украинских гривен (около 1,3 миллиарда рублей).

ОТКРЫТИЕ R&D ЦЕНТРА В ТАТАРСТАНЕ

В апреле МТС в партнерстве с Ericsson, объявила об открытии в Республике Татарстан совместного Центра исследований и разработок для создания и вывода на российский и глобальный рынки инновационных продуктов и решений на основе технологий 5G, IoT и Big Data. На церемонии открытия научно-исследовательского центра МТС подписала соглашения с рядом администраций городов Татарстана для развития цифровой инновационной инфраструктуры в регионе, а также соглашение с ведущим российским производителем грузовых автомобилей "КАМАЗ" о развитии сетей мобильной связи для беспилотных автомобилей и промышленных решений IoT.

ПАРТНЕРСТВО С ЦЕЛЬЮ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВЫХ СЕРВИСОВ

В апреле МТС подписала соглашение с администрацией Санкт-Петербурга о стратегическом партнерстве в рамках реализации программ, направленных на развитие инновационной инфраструктуры города Санкт-Петербурга. Приоритетным направлением сотрудничества станет развитие в Санкт-Петербурге технологий, связанных с цифровизацией городской инфраструктуры. Для реализации проекта «Умный



город Санкт-Петербург» МТС запустит первую в Санкт-Петербурге пилотную зону «интернета вещей» (IoT) на базе сетей NB-IoT.

* * *

В апреле МТС в сотрудничестве с АО «Группа компаний «Медси», одной из ведущих в России частных федеральных сетей медицинских клиник, запустили телемедицинскую платформу SmartMed для дистанционных консультаций с врачами и хранения электронной медицинской карты в защищенном сегменте «облака» #CloudMTC с моментальным доступом со смартфона. Приложение позволяет получать консультации с врачами МЕДСИ по видеосвязи или в чате, находясь в любой точке мира; вызывать врача на дом, в том числе неотложную помощь, и записываться на очные приемы в клиники МЕДСИ.

РАЗВИТИЕ СЕТИ

В мае МТС запустила в Республике Башкортостан первую в Восточной Европе и России коммерческую высокоскоростную LTE-сеть гигабитного класса с поддержкой технологии LAA, обеспечив скорости передачи данных до 979 Мбит/сек за счет объединения обычного лицензируемого диапазона частот с нелицензируемым спектром сетей Wi-Fi. Такие высокие параметры загрузки были продемонстрированы на фрагменте действующей сети МТС в центре Уфы совместно с компаниями Ericsson и Qualcomm Technologies, Inc., дочерней компании Qualcomm Incorporated.

WI-FI CALLING И VOLTE

В апреле МТС запустила услуги WiFi Calling и VoLTE на iPhone в Москве и близлежащем регионе. Впервые эти услуги стали доступны в России в качестве комбинированного продукта.

ОБЛАЧНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА

В апреле МТС запустила облачный сервис для хранения и обработки персональных данных, призванный помочь предприятиям защитить персональные данные своих клиентов и сотрудников в соответствии с последними требованиями российского законодательства. МТС не только обеспечивает хранение данных в облаке, но и помогает клиентам с оформлением документов для аттестации и проверок. В основе сервиса — выделенный защищенный сегмент облака #CloudMTC. Это отказоустойчивая инфраструктура на базе виртуальной платформы VMware. Сервис позволяет размещать в облаке информационные системы, которые участвуют в процессе сбора и обработки персональных данных — системы управления кадрами, корпоративным контентом, взаимодействием с клиентами и т.д. Решение актуально для компаний, которые в процессе работы взаимодействуют с персональными данными: банки, страховые компании, медицинские организации, логистические компании, ритейлеры с программами лояльности и многие другие – от малого до крупного бизнеса.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СЕРТИФИКАЦИЯ

Служба внутреннего контроля и аудита МТС прошла внешнюю независимую оценку одной из международных аудиторских компаний «большой четверки», по результатам которой её деятельность признана соответствующей Международным профессиональным стандартам внутреннего аудита и Кодексу этики международного Института внутренних аудиторов

Единая система комплаенс МТС успешно прошла независимый аудит и получила международный сертификат на соответствие международным стандартам ISO. Решение о присвоении международного сертификата соответствия принято Сертификационным комитетом Международной комплаенс ассоциации (ICA). Сертификат соответствия действителен до 2020 года и предусматривает проведение ежегодных надзорных аудитов.

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ МТС

Основные показатели Группы (млрд руб.)	1 кв. 2018	1 кв. 2017	Изменение 1 кв. 2018/ 1 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				1 кв. 2018	Изменение 1 кв. 2018/ 1 кв. 2017, %
Выручка	107,9	104,7	3,1%	108,5	3,7%
OIBDA	52,1	41,8	24,6%	44,6	6,5%
маржа	48,3%	40,0%	8,3п.п.	41,1%	1,1п.п.
Прибыль, приходящаяся на владельцев компании	15,4	12,5	23,6%	16,5	32,3%
маржа	14,3%	11,9%	2,4п.п.	15,2%	3,3п.п.

МТС показала сильные результаты в первом квартале 2018 года. Выручка Группы выросла на 3,1 процента в годовом исчислении, а OIBDA увеличилась на 24,6 процента в годовом исчислении.

В целом, результаты Группы в основном определялись успехами бизнеса в России, где МТС смогла использовать преимущества оздоровления рынка, более высокого уровня пользования сервисами передачи данных и продолжающегося роста проникновения цифровых услуг. Органический рост в отчетном периоде отмечен на каждом из рынков Группы, но положительный вклад в выручку операций в Армении был компенсирован слабостью валюты в Украине. Недавние приобретения также оказали небольшой положительный вклад в выручку Группы.

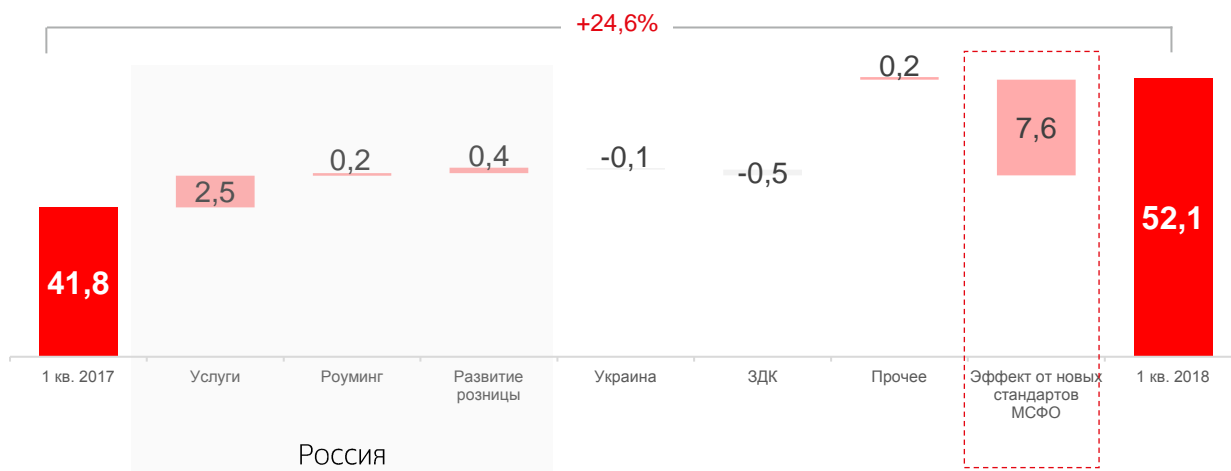
Принятие новых стандартов МСФО 15 по учету выручки по договорам с покупателями, оказало небольшое негативное влияние на прибыль Группы. При этом продажи товаров в первом квартале были устойчивыми из-за растущего спроса на дорогие продвинутые смартфоны и значительно поддерживали общую доходность Группы.

OIBDA Группы по итогам квартала значительно увеличилась на 24,6 процента в годовом исчислении до 52,1 миллиарда рублей, основное влияние оказал переход на новые стандарты МСФО. Тем не менее, без учета влияния новых стандартов, OIBDA показала впечатляющий рост на 6,5 процента в годовом исчислении, обусловленный положительной динамикой выручки, более сильной ценовой средой в России, продолжением реализации стратегии по усилению контроля за расходами и оптимизацией розничной торговли. Рентабельность Группы выросла до 48,3 процента, значительная часть роста обусловлена применением новых стандартов отчетности МСФО.

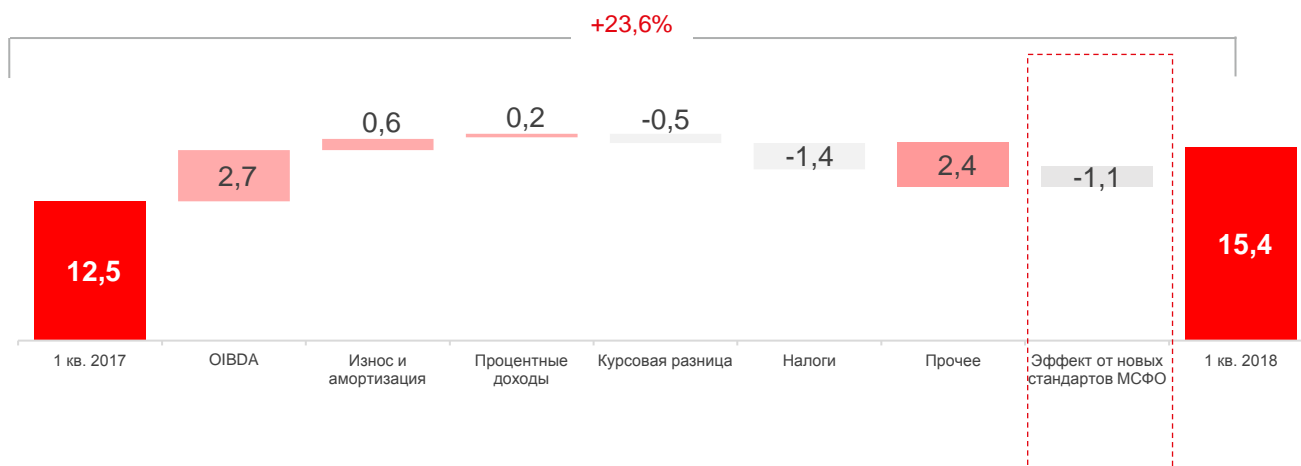
Чистая прибыль Группы за первый квартал выросла на 23,6 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 15,4 миллиарда рублей. Уровень чистой прибыли обусловлен ростом выручки и других ключевых показателей доходности. Негативное влияние новых стандартов МСФО было компенсировано изменением справедливой стоимости финансовых инструментов.



OIBDA Группы: факторный анализ (млрд руб.)⁷



Чистая прибыль Группы: факторный анализ (млрд руб.)⁷



⁷ Возможны расхождения в сумме в результате округления

ЛИКВИДНОСТЬ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Задолженность и ликвидность (млрд руб.) ⁸	На 31 марта 2018	На 31 декабря 2017
Краткосрочная часть долга	72,5	64,1
Долгосрочная задолженность	218,9	228,7
Общий долг	291,5	292,8
Минус:		
Денежные средства и их эквиваленты	56,9	30,6
Краткосрочные инвестиции	26,4	50,8
Свопы	2,9	-
Справедливая стоимость хеджирующих инструментов	1,2	7,1
Чистый долг	204,1	204,3

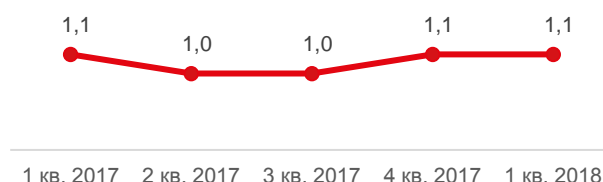
По итогам первого квартала общая сумма долга составила 291,5 миллиарда рублей (без учета лизинговых обязательств и расходов на привлечение заемных средств). В отчетном периоде МТС произвела частичное погашение 10-летнего кредита, номинированного в долларах, в размере 12,668 миллиарда рублей (224,7 миллиона долларов США) и разместила на Московской Бирже два выпуска биржевых облигаций серий 001P-05 и 001P-06 со сроками погашения 3,5 года и 7 лет соответственно и со ставками купонов до погашения 7,10 процента и 7,25 процента годовых соответственно. Объемы размещения по каждому из выпусков составили 10 миллиардов рублей.

График выплат долга (млрд руб.)



Чистый долг к LTM скорректированного показателя OIBDA остался на комфортном уровне 1,1x, что позволяет МТС сохранять финансовую устойчивость и способность компании поддерживать как уровень инвестиций, так и высокую доходность для акционеров.

Чистый долг (млрд руб.) к LTM скорректированного показателя OIBDA⁹



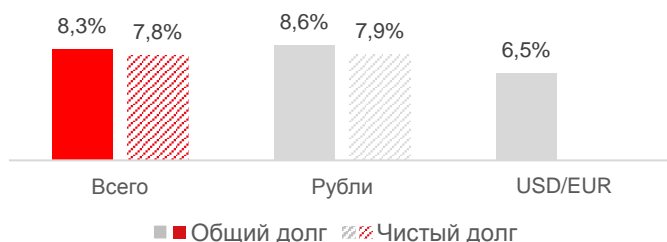
Долговые обязательства в нерублевом выражении составляют примерно 15 процентов в общем долговом портфеле, состоят главным образом из двух выпусков еврооблигаций сроком до 2020 и 2023 года. МТС активно использует хеджирующие инструменты для сокращения влияния колебаний курсов валют на непогашенную задолженность.

⁸ Без учета лизинговых обязательств по состоянию на 31 марта 2018 года.
⁹ Без учета эффекта от перехода на новые стандарты МСФО.

Структура долга по валютам¹⁰

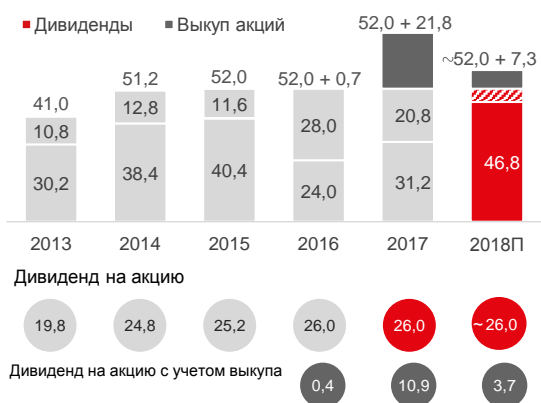


Средневзвешенные процентные ставки (по состоянию на 31 марта 2018)



По состоянию на 31 марта 2018 года средневзвешенная процентная ставка снизилась до 8,3 процента в четвертом квартале 2017 года в связи с оптимизацией долгового портфеля МТС.

Дивидендная история (млрд руб.)



Совет директоров МТС рекомендовал годовому общему собранию акционеров одобрить выплату дивидендов за полный 2017 год в размере 23,4 рубля на одну обыкновенную именную акцию МТС номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (46,8 рубля на одну АДР). В случае принятия этого решения акционерами общий объем выплат составит до 46,76 миллиарда рублей.

¹⁰ Учитывая хеджирование валютных рисков в размере 258 миллионов долларов США по состоянию на 31 марта 2018 года.

Выкуп акций	Количество акций, включая ADSs	% от уставного капитала	Средняя цена акций, руб. ¹¹	Всего потрачено на выкуп, руб. ¹¹
Акции выкуплено в течение отчетного периода	25 397 204	1,27%	288,16	7 318 356 376
Акции выкуплено с момента старта программы	69 044 332	3,46%	287,30	19 836 539 891

6 сентября 2017 года МТС запустила программу по выкупу обыкновенных акций и ADSs на сумму до 20 миллиардов рублей. МТС также заключила договор купли-продажи с "Система Финанс", дочерней компанией АФК "Система", контролирующего акционера ПАО «МТС», на приобретение любого количества акций, пропорционального количеству акций, приобретенных на рынке. План выкупа осуществляется в соответствии с правилом 10b5-1 Закона о ценных бумагах и биржах США от 1934 г. с поправками, и правилу 10B-18 Закона о биржах и осуществляется 100-процентной дочерней компанией ПАО «МТС», ООО «Стрим Диджитал».

В первом квартале 2018 года, в рамках плана выкупа, ООО «Стрим Диджитал» приобрело 25 397 204 обыкновенных акций МТС (включая акции ADS), что составляет 1,27 процента акционерного капитала МТС, включая обыкновенные акции, приобретенные у "Система Финанс".

В общей сложности, с момента запуска плана выкупа, ООО «Стрим Диджитал» приобрело 69 044 332 обыкновенных акций (включая ADS), что составляет 3,46 процента акционерного капитала ПАО «МТС». К ним относятся обыкновенные акции, приобретенные у "Система Финанс" по договору купли-продажи, заключенному до начала реализации плана выкупа.

План выкупа на сумму 30 миллиардов рублей в течение трех лет был принят Советом директоров в апреле 2016 года в дополнение к дивидендным выплатам МТС. Ранее в четвертом квартале 2016 года и первом квартале 2017 года МТС реализовала два модифицированных голландских аукциона и приобрела в общей сложности 35,1 миллиона акций на сумму около 10,0 миллиарда рублей.

Капитальные затраты (млрд руб.)	За закончившийся квартал. 31 марта 2018	За закончившийся квартал. 31 марта 2017
Россия	15,4	9,7
в % от выручки	15,2%	10,0%
Украина ¹²	1,2	1,3
в % от выручки	20,2%	20,9%
Армения	0,1	0,1
в % от выручки	5,0%	3,4%
Туркменистан	-	0,03
в % от выручки	н/п	2,6%
Капитальные затраты Группы¹²	16,7	11,1
в % от выручки	15,4%	10,6%

В первом квартале 2018 года капитальные затраты Группы МТС составили 16,7 миллиарда рублей, при соотношении капитальных затрат к выручке на уровне 15,4 процента. Инвестиции росли в России, так как компания продолжает фокусироваться на развитии сетей. Всего в первом квартале 2018 года Группа МТС

¹¹ Фактическая средняя цена и общая потраченная сумма могут отличаться от расчетной цены из-за комиссий, сборов и других связанных с ними расходов.

¹² Без учета затрат в размере 1,4 миллиарда рублей, связанных с приобретением лицензий 4G в Украине в первом квартале 2018 года.

построила около 3500 базовых станций по всей России, из которых более двух тысяч составили базовые станции в стандарте LTE. Наиболее активное строительство сети осуществлялось в Москве и Московской области, Приморском крае, Санкт-Петербурге и Ленинградской области, Самарской и Рязанской областях.

Свободный денежный поток (млрд руб.)	За квартал, закончившийся 31 марта 2018	За квартал, закончившийся 31 марта 2017
Чистое поступление денежных средств от основной деятельности	35,7	33,3
Минус:		
Приобретение основных средств	(13,1)	(7,6)
Приобретение нематериальных активов ¹³	(3,6)	(3,5)
Оплаченные расходы на заключение и выполнение контрактов	(1,1)	-
Поступления от продажи основных средств	0,4	0,7
Инвестиции в ассоциированные компании	(1,2)	-
Приобретение компаний	(3,3)	-
Свободный денежный поток	13,9	22,9

Свободный денежный поток за первый квартал 2018 года составил 13,9 миллиарда рублей. Снижение показателя в годовом исчислении в значительной степени связано с приобретением нескольких активов, инвестициями в OZON и ростом капитальных вложений из-за строительства сети.

РОССИЯ

Россия: ключевые показатели (млрд руб.)	1 кв. 2018	1 кв. 2017	Изменение 1 кв. 2018/1 кв. 2017, %	Без учета новых стандартов	
				1 кв. 2018	Изменение 1 кв. 2018/1 кв. 2017, %
Выручка¹⁴	101,1	97,1	4,0%	101,6	4,6%
Мобильные услуги	74,3	71,7	3,7%	74,8	4,4%
Фиксированные услуги	15,1	15,2	-0,8%	15,1	-0,8%
Системная интеграция	1,4	1,4	-1,9%	1,4	-1,9%
Прочие услуги	0,2	-	н/п	0,2	н/п
Продажа товаров	13,1	11,3	15,6%	13,1	15,6%
OIBDA	49,6	39,5	25,6%	42,6	7,8%
маржа	49,1%	40,7%	8,4 п.п.	42,0%	1,3 п.п.
Чистая прибыль	15,3	12,4	23,8%	16,3	31,8%
маржа	15,1%	12,7%	2,4 п.п.	16,0%	3,3 п.п.

В первом квартале 2018 года выручка бизнеса МТС в России выросла на 4,0 процента до 101,1 миллиарда рублей, за счет роста выручки от услуг мобильной связи и продаж товаров. В то же время выручка от фиксированных услуг и услуг системной интеграции несколько снизились. Также, в первом квартале 2018 года МТС сообщила о вкладе в общую выручку 0,2 миллиарда рублей от недавно приобретенных активов Группы - операторов электронных билетов и киберспортивным клубом.

Высокий уровень потребления данных и других высокодоходных продуктов, а также инициативы по оптимизации затрат, способствовали повышению прибыльности. Показатель OIBDA в России вырос на

¹³ Без учета затрат в размере 1,4 миллиарда рублей, связанных с приобретением лицензий 4G в Украине в первом квартале 2018 года.

¹⁴ За исключением внутригрупповых расчетов.

25,6 процента до 49,6 миллиарда рублей, что привело к показателю рентабельности бизнеса на уровне 49,1 процента.

В **мобильном бизнесе** выручка выросла на 3,7 процента в годовом исчислении до 74,3 миллиарда рублей, что обусловлено ростом использования услуг передачи данных и продолжающимся укреплением российского внутреннего рынка.

К концу марта 2018 года количество абонентов мобильного бизнеса в России составило 78,1 миллиона.

Фиксированный бизнес МТС продолжает демонстрировать негативную динамику из-за снижения количества абонентов фиксированной связи. В первом квартале выручка снизилась на 0,8 процента до 15,1 миллиарда рублей.

Выручка от фиксированного бизнеса (млрд руб.)	1 кв. 2018	1 кв. 2017	Изменение, %
Итого	15,1	15,2	-0,8%
В2С	7,5	7,6	-0,6%
В2В+В2G+В2О	7,5	7,6	-1,0%

По внутренним оценкам, к концу первого квартала 2018 года доля компании на рынке широкополосного доступа в интернет и платного телевидения в Москве достигла 35,4 процента и 39,6 процента соответственно. Количество пользователей услуг в сетях GPON достигло 1,88 миллиона, по результатам активного привлечения пользователей в лидирующую на рынке сеть FTTH GPON от МГТС.

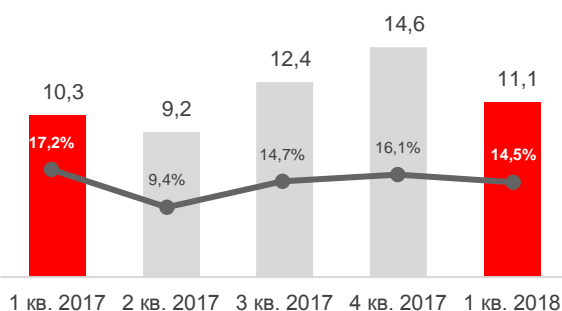
Выручка от услуг системной интеграции МТС в первом квартале 2018 года незначительно снизилась и составила 1,4 миллиарда рублей.

В первом квартале 2018 года МТС включила в отчет сведения о выручке от недавно приобретенных активов – операторов электронных билетов и киберспортивного клуба, – в составе прочих услуг.

МТС зафиксировала рост на 15,6% в годовом исчислении выручки от продаж товаров, как за счет продаж программных продуктов, так и за счет продаж телефонов и аксессуаров. Продажи продуктов программного обеспечения выросли за счет реализации крупных корпоративных контрактов в отчетном периоде.

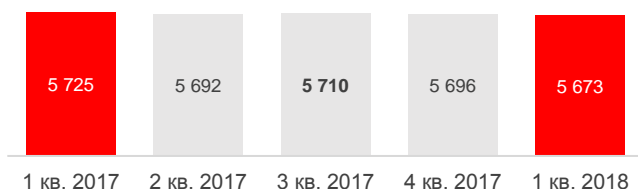
По оценкам МТС, средняя цена смартфонов, проданных в России в первом квартале 2018 года выросла на 23,2 процента в годовом исчислении до 15 325 рублей. Этот рост в значительной степени объясняется высоким спросом на продвинутые смартфоны, стимулируемым онлайн-кредитами и возможностью рассрочки платежей. В ритейле МТС количество заявок на кредит в первом квартале 2018 года увеличилось в 2,5 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Каждая пятая покупка совершалась в кредит. Общая маржа в продажах телефонов достигла 14,5 процента. Самой быстрорастущей категорией приобретаемых смартфонов стали аппараты стоимостью 30.000-40.000 рублей. Самые популярные продаваемые бренды, - Samsung, Apple и Huawei – вместе составляют примерно 70% (в денежном выражении) от общего рынка смартфонов в России.

Продажи телефонов и аксессуаров (млрд руб.) и общая маржа (%)



Год назад, в первом квартале 2017 года, МТС оптимизировала свою розничную сеть примерно до 5700 магазинов. С тех пор количество магазинов остается практически неизменным. Оптимизация ритейла положительно повлияла на прибыльность группы.

Розничная сеть МТС (количество офисов продаж на конец отчетного периода, включая франчайзинговые)



Совместно с МТС Банком МТС продолжает развивать электронную торговлю. В начале 2018 года МТС запустила новую технологическую платформу для своего интернет-магазина, что позволило повысить удобство онлайн-покупок для потребителей. Компания увеличила скорость и надежность сайта, а также расширила логистические возможности и улучшила службу курьерской доставки. Объем онлайн-продаж МТС в первом квартале 2018 года составил 1,1 миллиарда рублей. В дополнение к этому, МТС значительно улучшила кредитные возможности для онлайн-клиентов и оптимизировала сервис персонализированных рекомендаций устройств через Приложение «Мой МТС».

К концу первого квартала 2018 года проникновение смартфонов в сеть МТС достигло 66 процентов. Проникновение мобильного интернета достигло 54 процентов.

В сотрудничестве с МТС Банком, Группа МТС продолжила развитие финансовых услуг - одного из ключевых направлений деятельности компании. По итогам первого квартала 2018 года, количество пользователей карт «МТС Деньги» достигло 4,6 миллиона, а общий кредитный портфель превысил 17 миллиардов рублей.

Продолжается рост пользователей мобильного приложения для самообслуживания «Мой МТС». Количество месячных пользователей достигло 11,0 миллионов. «Мой МТС» активно используется в качестве «витрины» для различных брендированных продуктов МТС, а также продаж телефонов на основе алгоритмов больших данных и персонализированных рекомендаций.

Количество активных пользователей приложения «Мой МТС» (млн, 1-месячная база)





УКРАИНА

Украина: ключевые показатели (украинская гривна, млрд)	1 кв. 2018	1 кв. 2017	Изменение 1 кв. 2018/1 кв. 2017, %	Без учета новых стандартов	
				1 кв. 2018	Изменение 1 кв. 2018/1 кв. 2017, %
Выручка	2,9	2,8	2,1%	2,9	3,4%
OIBDA	1,5	1,3	17,6%	1,3	-0,4%
маржа	52,8%	45,8%	7,0 п.п.	44,1%	-1,7 п.п.
Чистая прибыль	0,4	0,5	-30,8%	0,4	-22,5%
маржа	12,6%	18,7%	-6,1 п.п.	14,0%	-4,7 п.п.

В Украине выручка за первый квартал 2018 года выросла на 2,1 процента в годовом исчислении и достигла 2,9 миллиарда гривен, рост выручки обусловлен ростом потребления услуг передачи данных.

Новые стандарты МСФО положительно повлияли на уровень показателя OIBDA, который вырос до 1,5 миллиарда гривен в первом квартале 2018 года. Без учета новых стандартов, показатель OIBDA снизился на 0,4 процента в годовом исчислении из-за запуска собственной розничной сети в Украине в прошлом году и недоступности услуг связи в течение большей части отчетного периода на некоторых территориях Украины. Рентабельность украинского бизнеса Группы МТС составила 52,8 процента.

В январе и марте 2018 года ПрАО "ВФ Украина" (украинская дочерняя компания МТС) получило лицензии 4G в результате национального аукциона. В марте ПрАО "ВФ Украина" запустила в Украине сеть 4G, и в первый месяц с момента ее запуска более миллиона абонентов начали пользоваться интернетом 4G, в то время как объем трафика в зоне покрытия 4G вырос на 60 процентов. Абонентская база дочерней компании Группы МТС в Украине на конец отчетного периода составила 20,7 миллиона абонентов.

ДРУГИЕ РЫНКИ: АРМЕНИЯ И БЕЛАРУСЬ

Армения: ключевые показатели (армянский драм, млрд)	1 кв. 2018	1 кв. 2017	Изменение 1 кв. 2018/1 кв. 2017, %	Без учета новых стандартов	
				1 кв. 2018	Изменение 1 кв. 2018/1 кв. 2017, %
Выручка	13,6	12,9	6,1%	13,6	6,1%
OIBDA	6,5	5,3	22,5%	5,9	10,8%
маржа	47,9%	41,4%	6,5 п.п.	43,3%	1,9 п.п.
Чистая прибыль	1,0	(1,2)	н/п	1,0	н/п
маржа	7,0%	н/п	н/п	7,5%	н/п

В Армении в первом квартале 2018 года выручка выросла на 6,1 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 13,6 миллиарда драмов, за счет роста потребления услуг передачи данных и продаж телефонов. Количество пользователей услуг передачи данных постоянно растет за счет притока новых пользователей смартфонов. Спрос на более дорогие устройства и ряд маркетинговых инициатив компании в отчетном периоде увеличили доходы от продаж мобильных аппаратов.

Показатель OIBDA вырос до 6,5 миллиарда драмов, увеличившись на 22,5 процента в годовом исчислении, рост обусловлен переходом на новые стандарты МСФО и оптимизацией затрат. Рентабельность бизнеса достигла 47,9 процента.

Армения сохранила абонентскую базу на уровне 2,1 миллиона пользователей.

Беларусь: ключевые показатели (белорусский рубль, млн)	1 кв. 2018	1 кв. 2017	Изменение 1 кв. 2018/1 кв. 2017, %	Без учета новых стандартов	
				1 кв. 2018	Изменение 1 кв. 2018/1 кв. 2017, %
Выручка	196,4	169,5	15,9%	199,7	17,8%
OIBDA	107,9	79,5	35,7%	91,3	14,8%
маржа	54,9%	46,9%	8,0 п.п.	45,7%	-1,2 п.п.
Чистая прибыль	53,1	51,9	2,3%	54,3	4,7%
маржа	27,0%	30,6%	-3,6 п.п.	27,2%	-3,4 п.п.

В Беларуси в первом квартале 2018 года, выручка достигла 196,4 миллиона белорусских рублей, увеличившись на 15,9 процента в годовом исчислении. Рост выручки обусловлен растущим использованием услуг передачи данных и VAS-услуг, а также значительным ростом продаж телефонов и аксессуаров на фоне расширения ассортимента и успешных маркетинговых инициатив в отчетном периоде.

Высокие показатели выручки привели к двузначному росту показателя OIBDA до 107,9 миллиона белорусских рублей. Рентабельность бизнеса в Беларуси составила 54,9 процента.

Абонентская база выросла до 5,3 миллиона пользователей на фоне дальнейшего развития в Беларуси сетей 4G.

ПРОГНОЗ НА 2018 ГОД

На прогнозы МТС на 2018 год окажет влияние внедрение новых стандартов МСФО:

- В январе 2014 года были выпущены новые стандарты МСФО 9 и МСФО 15, регулирующие учет финансовых инструментов и принципы признания выручки по контрактам с клиентами соответственно. Данные стандарты вступают в силу с января 2018 года.
- В январе 2016 года был выпущен новый стандарт МСФО 16, регулирующий учет лизинговых операций. Данный стандарт вступает в силу с января 2019 года, но разрешает более раннее применение. МТС выбрал опцию раннего применения и перешел на МСФО 16 с января 2018 года.
- Для полной сопоставимости результатов с прошлыми периодами МТС также предоставит скорректированные результаты за 2018 год без учета применения новых стандартов МСФО.

Выручка Группы:

МТС ожидает небольшой рост выручки Группы в 2018 году на основании следующих факторов:

- Увеличения объемов трафика передачи данных при снижении уровня пользования голосовыми услугами из-за замещения голосовых услуг услугами передачи данных и повышения проникновения сервисов на основе мобильного интернета;
- Конкурентной динамики в ритейле и снижения уровня продаж SIM-карт в России;
- Изменений в структуре продаж телефонов из-за оптимизации розничных каналов дистрибуции;
- Продолжающегося роста выручки в Украине, номинированной в украинских гривнах;
- Внедрения новых стандартов МСФО;
- Динамики выручки в зарубежных дочерних компаниях и волатильности курсов валют по отношению к российскому рублю.

Скорректированная OIBDA Группы:

МТС прогнозирует, что внедрение новых стандартов МСФО увеличит скорректированную OIBDA как минимум на 20 млрд руб. в 2018 году. Без учета влияния новых стандартов МСФО, МТС ожидает стабильную динамику показателя скорректированной OIBDA Группы на 2018 год за счет следующих факторов:

- Роста уровня конкуренции и продолжающейся неопределенности на фоне оптимизации розничных каналов дистрибуции;
- Увеличения затрат на персонал;



- Потенциального эффекта от изменений в политике ценообразования на услуги во внутрисетевом роуминге в России;
- Ожидаемого роста затрат на оплату частотного спектра в России;
- Потребительского поведения и роста потребления высокодоходных продуктов, таких как роуминг;
- Развития бизнеса в зарубежных дочерних компаниях; в особенности, прекращения операций в Туркменистане;
- Макроэкономических изменений и волатильности курсов валют на рынках присутствия.

Капитальные затраты Группы:

В 2018-2019 годах МТС планирует капитальные затраты на уровне 160 миллиардов рублей вследствие:

- Потенциальных инвестиций для соблюдения требований пакета антитеррористических поправок;
- Продолжения работ по развитию сетей LTE;
- Реализации проектов по совместному использованию инфраструктуры и частотного спектра с другими операторами в России;
- Развития сети LTE в Украине;
- Внедрения эволюционных решений 5G на российском рынке;
- Продолжающихся инвестиций в развитие цифровых продуктов.

НОВЫЕ СТАНДАРТЫ МСФО

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты».

Данный стандарт определяет классификацию и оценку стоимости финансовых активов и финансовых обязательств, а также предусматривает ряд дополнительных раскрытий в финансовой отчетности. Основные изменения в рамках стандарта относятся к оценке хеджирующих операций, признанию будущих потенциальных убытков по финансовым активам, а также учету прибыли или убытка в результате изменения условий финансовых обязательств, приводящих к изменению денежных потоков по данным обязательствам.

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями».

Данный стандарт вводит единую пятиступенчатую модель определения и признания выручки по договорам с покупателями. Он заменяет существующие стандарты МСФО (IAS) 18 «Выручка» и МСФО (IAS) 11 «Договоры на строительство». Основной принцип МСФО (IFRS) 15 определяет, что компания должна признавать выручку при переходе товаров и услуг к покупателю в сумме, эквивалентной вознаграждению, которую компания ожидает получить в обмен на свои товары и услуги. По стандарту, компания отражает выручку, если ее обязательство по договору выполнено, т.е. когда контроль над товарами и услугами перешел к покупателям. Также стандарт включает дополнительные инструкции к учету специфических случаев и расширенные требования к раскрытию. Основным эффектом на финансовую консолидированную отчетность Группы от применения МСФО 15 относится к капитализации определенных расходов на заключение или выполнение договоров с покупателями. Такие расходы амортизируются в соответствии со сроком получения дохода.

МСФО (IFRS) 16 «Аренда».

Данный стандарт регламентирует признание активов и обязательств по всем договорам аренды в целях отражения соответствующих прав и обязательств в отчете о финансовом положении арендатора. Стандарт также предусматривает новые положения по определению и презентации аренды, раскрытию в финансовой отчетности, а также по сделкам продажи с обратной арендой.

* * *

За дополнительной информацией обращайтесь:

Алексей Меркутов, пресс-служба ПАО «МТС»

Тел.: (495) 766-00-25

e-mail: pr@mts.ru



ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение А

Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО. Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с МСФО, а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к МСФО. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО должны рассматриваться в качестве дополнения к показателям, подготовленным по МСФО-отчетности, а не как альтернатива им. Вследствие округления и перевода функциональных валют в российские рубли эти показатели, а также другие финансовые показатели, не относящиеся к МСФО, могут различаться.

Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов OIBDA и маржа OIBDA. OIBDA представляет собой операционную прибыль компании за вычетом расходов на износ и амортизацию. Маржа OIBDA определяется как процентное соотношение показателя OIBDA к выручке компании. Наш расчет показателя OIBDA может отличаться от расчета аналогичного показателя других компаний. Показатель OIBDA не является показателем, определяемым стандартами МСФО, его следует рассматривать как дополнение, а не альтернативу показателям, содержащимся в консолидированной финансовой отчетности компании. Мы полагаем, что показатель OIBDA позволяет инвесторам получить дополнительную ценную информацию, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, сделки по приобретению бизнеса и прочие инвестиции, а также способность компании привлекать и обслуживать свои долговые обязательства. Хотя в соответствии с МСФО амортизационные расходы являются операционными, по своей сути они представляют собой текущую часть неденежных расходов, относящихся к приобретенным или созданным долгосрочным активам. Рассчитываемый нами показатель OIBDA широко используется инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами для сравнения и мы используем термин скорректированный показатель OIBDA и скорректированная операционная прибыль в случае исключения влияния существенных однократных событий. Скорректированный показатель OIBDA может быть соотнесен с нашими консолидированными отчетами о прибылях и убытках следующим образом:

Группа (млрд руб.)	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная прибыль	21,7	23,9	27,6	23,0	26,8
Плюс: износ и амортизация	20,1	20,1	20,0	19,6	25,3
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	1,1	2,6	-
Скорректированная OIBDA	41,8	44,0	48,8	45,2	52,1

Россия (млрд руб.)	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная прибыль	21,6	24,1	28,8	25,6	26,8
Плюс: износ и амортизация	17,9	17,9	17,8	17,5	22,8
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	-	0,6	-
Скорректированная OIBDA	39,5	42,1	46,6	43,7	49,6

Украина (млрд руб.)	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная прибыль	1,3	1,2	1,2	1,5	1,2
Плюс: износ и амортизация	1,6	1,5	1,6	1,5	2,0
OIBDA	2,8	2,7	2,8	3,0	3,2



Армения (млн руб.)	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная прибыль	111	222	337	271	183
Плюс: износ и амортизация	535	528	558	584	589
OIBDA	646	750	894	856	772

Туркменистан (млн руб.)	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная прибыль/(убыток)	199	221	(1 172)	(2 412)	(136)
Плюс: износ и амортизация	188	181	188	37	-
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	1 146	2 057	-
Скорректированная OIBDA	387	401	163	(317)	(136)

Ниже приведено соотношение маржи OIBDA с показателем операционная маржа:

Группа	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная маржа	20,7%	22,3%	24,1%	19,6%	24,8%
Плюс: износ и амортизация	19,2%	18,8%	17,5%	16,8%	23,5%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	1,0%	2,3%	-
Скорректированная маржа OIBDA	40,0%	41,2%	42,6%	38,7%	48,3%

Россия	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная маржа	22,3%	24,4%	27,1%	23,3%	26,5%
Плюс: износ и амортизация	18,4%	18,1%	16,7%	16,0%	22,6%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	-	0,5%	-
Скорректированная маржа OIBDA	40,7%	42,5%	43,8%	39,8%	49,1%

Украина	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная маржа	20,5%	19,4%	18,5%	22,1%	20,1%
Add: D&A	25,2%	24,1%	22,9%	21,5%	32,6%
Маржа OIBDA	45,8%	43,5%	41,4%	43,7%	52,8%

Армения	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная маржа	7,1%	13,4%	17,8%	15,5%	11,4%
Плюс: износ и амортизация	34,3%	31,9%	29,5%	33,3%	36,5%
Маржа OIBDA	41,4%	45,3%	47,2%	48,8%	47,9%

Туркменистан	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018
Операционная маржа	18,2%	19,5%	н/д	н/д	н/д
Плюс: износ и амортизация	17,1%	16,0%	18,1%	н/д	н/д
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	110,2%	-	-
Скорректированная маржа OIBDA	35,3%	35,5%	15,7%	н/д	н/д



Приложение В

Термины

Общий долг. Общий долг представляет собой краткосрочную и долгосрочную задолженность, исключая обязательства по аренде и расходы на привлечение заемных средств.

Чистый долг. Чистый долг представляет собой общий долг за вычетом денежных средств и их эквивалентов, краткосрочных инвестиций, долгосрочных депозитов, свопов и хеджирующих инструментов.

Абонент. Мы определяем в качестве «абонентов» физических лиц или организации, чьи SIM-карты:

- показывают активность, генерирующую трафик, или
- на них совершаются тарифицируемые действия или
- пополняется баланс

в течение любого трехмесячного периода, входящего в отчетный период, и не заблокирован на конец периода.



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ		
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 МАРТА 2018 г. и 31 ДЕКАБРЯ 2017 г.		
(Суммы в млн. рублей)		
	По состоянию на 31	По состоянию на 31
	марта	декабря
	2018	2017
ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Основные средства	251 944	263 063
Инвестиционная недвижимость	420	407
Активы в форме права пользования	146 011	-
Нематериальные активы	126 298	113 678
Финансовые вложения в зависимые компании	9 466	9 452
Отложенные налоговые активы	6 569	5 545
Прочие нефинансовые внеоборотные активы	1 748	2 048
Прочие финансовые вложения	1 948	1 953
Дебиторская задолженность связанных сторон	2	2
Прочие финансовые внеоборотные активы	5 057	8 890
Итого внеоборотные активы	549 463	405 038
ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Товарно-материальные запасы	13 318	9 995
Торговая и прочая дебиторская задолженность	27 914	28 017
Дебиторская задолженность связанных сторон	12 704	11 358
Краткосрочные финансовые вложения	26 354	50 757
НДС к возмещению	6 859	7 165
Авансовые платежи по налогу на прибыль	3 504	2 838
Активы, предназначенные для продажи	1 416	1 276
Авансы, расходы будущих периодов, активы по договору и прочие активы	3 616	4 040
Денежные средства и их эквиваленты	56 923	30 586
Итого оборотные активы	152 608	146 032
Итого активы	702 071	551 070
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ:		
Итого капитал, относящийся к Группе	131 608	120 126
Доля неконтролирующих акционеров	4 206	4 079
Итого собственный капитал	135 814	124 205
ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства, долгосрочные	218 400	228 041
Долгосрочные обязательства по финансовой аренде	135 327	11 055
Отложенные налоговые обязательства	24 405	23 773
Резервы	2 326	2 309
Прочие финансовые обязательства	1 530	1 048
Прочие нефинансовые обязательства	2 823	3 968
Итого долгосрочные обязательства	384 811	270 194
КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства, краткосрочные	72 292	63 673
Краткосрочные обязательства по финансовой аренде	15 876	801
Резервы	12 586	9 852
Кредиторская задолженность	42 205	47 314
Кредиторская задолженность связанным сторонам	1 194	1 102
Задолженность по налогу на прибыль	2 656	1 150
Прочие финансовые обязательства	2 017	3 036
Прочие нефинансовые обязательства и обязательства по договору	32 620	29 743
Итого краткосрочные обязательства	181 446	156 671
Итого капитал и обязательства	702 071	551 070



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ И СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ		
ЗА ТРИ МЕСЯЦА, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 31 МАРТА 2018 и 2017		
(Суммы в млн. рублей, за исключением количества акций и АДА)		
	три месяца, завершившиеся	
	31 марта 2018	31 марта 2017
Продолжающаяся деятельность		
Выручка от реализации услуг	94 826	93 442
Выручка от реализации товаров	13 099	11 241
	107 925	104 683
Себестоимость услуг	(24 930)	(30 013)
Себестоимость реализации товаров	(11 439)	(9 561)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(19 622)	(23 263)
Амортизация основных средств и нематериальных активов	(25 322)	(20 130)
Прочие операционные расходы	(558)	(782)
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	750	781
Операционная прибыль	26 804	21 715
Прибыль от курсовых разниц	404	911
Прочие (расходы)/доходы		
Финансовые доходы	1 171	973
Финансовые расходы	(9 570)	(6 445)
Прочие неоперационные доходы/(расходы)	1 470	(880)
Прочие расходы, итого	(6 929)	(6 352)
Прибыль до налогообложения	20 279	16 274
Расход по налогу на прибыль	(4 750)	(3 678)
Прибыль за период	15 529	12 596
Доля неконтролирующих акционеров	(107)	(115)
Прибыль за период Группы МТС	15 422	12 481
Прочий совокупный (убыток)/доход		
<i>Статьи, не подлежащие последующей реклассификации в прибыли или убытки:</i>		
Непризнанный актуарный (убыток)/доход	-	-
<i>Статьи, подлежащие последующей реклассификации в прибыли или убытки:</i>		
Эффект пересчета в валюту отчетности	1 201	(3 118)
Нереализованные (убытки)/доходы по финансовым инструментам	(1 391)	268
Прочий совокупный убыток, за вычетом налога	(190)	(2 850)
Итого совокупный доход	15 339	9 746
Прочий совокупный доход неконтролирующих акционеров	(107)	(115)
Совокупный доход Группы МТС	15 232	9 631
Средневзвешенное количество выпущенных акций, тыс. - базовое	1 894 606	1 978 525
Прибыль Группы МТС на акцию – базовая:	8,14	6,31
Средневзвешенное количество выпущенных акций, тыс. - разводненное	1 896 110	1 980 880
Прибыль Группы МТС на акцию – разводненная:	8,13	6,30



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ		
ЗА ТРИ МЕСЯЦА, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 31 МАРТА 2018 и 2017		
(Суммы в млн. рублей)		
	три месяца, завершившиеся	
	31 марта 2018	31 марта 2017
Чистая прибыль	15 529	12 596
Корректировки:		
Амортизация основных средств и нематериальных активов	25 322	20 130
Финансовые доходы	(1 171)	(973)
Финансовые расходы	9 570	6 445
Расход по налогу на прибыль	4 750	3 678
Прибыль от курсовых разниц	(404)	(911)
Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов	(1 519)	574
Амортизация отложенных платежей за подключение абонентов	(273)	(289)
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	(835)	(617)
Убыток от обесценения запасов	369	(47)
Резерв по сомнительным долгам	871	845
Изменение в резервах	3 964	3 922
Прочие неденежные корректировки	3	(17)
Изменение операционных активов и обязательств:		
Увеличение торговой и прочей дебиторской задолженности и активов по договору	(352)	303
Снижение/(увеличение) товарно-материальных запасов	(3 667)	2 110
(Увеличение)/снижение НДС к возмещению	331	(339)
Снижение/(увеличение) авансов выданных и расходов будущих периодов	569	1 548
Снижение торговой и прочей кредиторской задолженности, обязательств по договору и прочих краткосрочных обязательств	(9 010)	(6 085)
Дивиденды полученные	874	646
Платежи по налогу на прибыль	(5 201)	(5 529)
Проценты полученные	4 774	228
Уплаченные проценты за вычетом капитализированных процентов	(8 799)	(4 915)
Чистый приток денежных средств от операционной деятельности	35 695	33 303
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение дочерней компании, за вычетом полученных денежных средств	(3 286)	-
Приобретение основных средств	(13 096)	(7 646)
Приобретение нематериальных активов (за вычетом приобретения 3G и 4G лицензий в Украине и России)	(3 574)	(3 460)
Оплаченные расходы на заключение и выполнение контрактов	(1 099)	-
Приобретение 3G и 4G лицензий в Украине и России	(1 366)	-
Поступления от продажи основных средств и прочих активов	442	672
Приобретение краткосрочных и прочих инвестиций	(3 280)	(10 504)
Поступления от продажи краткосрочных и прочих инвестиций	23 243	2 412
Инвестиции в зависимые компании	(1 158)	-
Денежные поступления по кросс-валютным свопам	(424)	-
Прочие инвестиционные потоки	(272)	-
Чистые отток денежных средств по инвестиционной деятельности	(3 870)	(18 526)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Погашение кредитов и займов	(13 748)	(16 117)
Привлечение облигационных займов	20 000	20 000
Оплата расходов по привлечению заемных средств	(33)	(11)
Погашение основной суммы обязательства по финансовой аренде	(3 226)	(71)
Выплата дивидендов	(2)	-
Денежный поток по гарантийному соглашению в рамках хеджирования долга	(981)	(901)
Выкуп собственных акций	(7 660)	(9 322)
Прочие финансовые потоки	(33)	(9)
Чистый отток денежных средств по финансовой деятельности	(5 683)	(6 431)
Эффект изменения обменного курса на остаток денежных средств и их эквиваленты	195	(1 463)
Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	26 337	6 883
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА НАЧАЛО ПЕРИОДА	30 586	18 470
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА	56 923	25 353